



Harmonogram

realizacji szkoleń w ramach projektu „Zdobądź nowe kwalifikacje sprzedażowe i certyfikat” dofinansowanego z Europejskiego Funduszu Społecznego.

Kod	Szkolenie	I. dni	Gr XIII
ŚCIEŻKA PROCES			weekendy
EFS-EBSM-P1	Inauguracja programu oraz wskaźniki sprzedaży	3	20-22.03.2020
EFS-EBSM-P2	Strategia	2	25-26.04.2020
EFS-EBSM-P3	Proces sprzedaży	2	09-10.05.2020
EFS-EBSM-Pe	Sesja egzaminacyjna	1	16.05.2020

Kod	Szkolenie	I. dni	Gr X
ŚCIEŻKA LUDZIE			weekendy
EFS-EBSM-L1	Inauguracja programu oraz Leadership	3	06-08.03.2020
EFS-EBSM-L2	Zespół	2	18-19.04.2020
EFS-EBSM-L3	Motywacja i komunikacja	2	09-10.05.2020
EFS-EBSM-Le	Sesja egzaminacyjna	1	17.05.2020

Istnieje możliwość zaplanowania ścieżki dostosowując terminy do grupy.