kod szkolenia: SAP/S46050 / PL DL

Customizing Fundamentals in SAP S/4HANA Sales

Szkolenie jest przeznaczone dla osób, które potrzebują szczegółowej wiedzy z zakresu customizingu procesów sprzedaży oraz podstawowych funkcjonalności w SAP S/4HANA.

Odbiorcy szkolenia

Grupa docelowa:

- Administrator
- Architect
- Business User
- Consultant
- Data Analyst
- Developer
- Administrator
- Architect
- Business User
- Consultant
- Data Analyst
- Developer

Korzyści

Po ukończeniu szkolenia uczestnik będzie przygotowany do:

- zdobycia szczegółowej wiedzy z zakresu wykorzystania funkcjonalności sprzedaży
- konfiguracji ustawień customizingu dla dokumentów sprzedaży

Program szkolenia

- Setting Up the Enterprise Structure in Sales and Distribution
- Configuring Business Partner and Customer Master Data in SAP S/4HANA Sales
- Configuring Sales Documents – Setting up of a Sales Document Type, Item Categories and Schedule Line Categories.
- Configuring Special Functions in SAP S/4HANA Sales
- Configuring the Copying Control for Sales Documents
- Setting Up the Partner Functions and Partner Function Determination

Oczekiwane przygotowanie uczestnika

Wymagane:

- S46000

Rekomendowane:

- Brak

Czas trwania

3 dni / 22 godzin

Język

Materiały: angielski

Szkolenie: polski