

Cross-Functional Topics in SAP S/4HANA Sales



Odbiorcy szkolenia

This course is suitable for:

- Application Consultant
- Business Process Architect
- Business Process Owner / Team Lead / Power User
- Program / Project Manager



Korzyści

- This course will prepare you to:
 - Explore settings to map requirements in the area of SAP S/4HANA Sales that require knowledge of cross-application customizing functions
 - Understand and consider complex relationships in mapping organizational structures
 - Configure and adapt special functions such as copy control and text control
 - Configure output control (NAST-based and New Output Management)
 - Understand system modification options



Program szkolenia

- Impact of Organizational Structures
 - Creating Organizational Elements
 - Applying Shared Master Data and Cross-Division Sales
- Copy Control
 - Modifying Copy Control
- Text Control
 - Identifying Text Sources

- Configuring Text Control
- Output
 - Adjusting Output Determination
 - Adjusting Output Types
 - New Output Management
- Enhancements and Modifications
 - Using Enhancement Technology
 - Adding New Fields
 - Adjusting Lists in Sales and Distribution
 - Setting Up Field Selection for Material Master Records
 - Defining Field References for Material Master Records
 - Performing System Modifications Using Classic Enhancement Technology
 - Performing System Modifications Using the Enhancement Framework



Oczekiwane przygotowanie uczestnika

This course is ideal for persons requiring detailed cross-functional configuration knowledge to map business requirements to SAP S/4HANA Sales.



Szkolenie obejmuje

.



Język

- Materiały: angielski

Uwaga! Szkolenia autoryzowane przez SAP dostarczane w formule szkoleń otwartych, realizowane są w trybie zdalnym, hybrydowym lub stacjonarnie w siedzibie SAP Polska przy ul. Wołoskiej 5 w Warszawie. Szkolenie realizowane są w języku polskim lub angielskim. Tryb szkolenia (zdalne / stacjonarne) i język szkolenia jest uzależniony od konkretnego terminu. W celu uzyskania szczegółowych informacji, ustalenia terminu, bądź informacji o trybie szkolenia i wersji językowej prosba o kontakt z opiekunem handlowym.

Czas trwania

3 dni / 22 godzin

Opis egzaminu

.